



MITTAGS-IMPULS INSTAGRAM

Wiesbaden / 08.10.2024

Kommunikation weiterdenken!

INSTAGRAM

Mehr als nur Urlaubsbilder und Selfies

2 Milliarde monatlich aktive Nutzer:innen weltweit 30+ Million
Nutzer:innen in
Deutschland

Über 80 Prozent der 14bis 29-Jährigen nutzen Instagram wöchentlich (65 Prozent täglich)

we are social (2024), ARD/ZDF-Medienstudie (2024)



INSTAGRAM

In Ihrem Marketing-Mix

Das kann Instagram



- Markenaufbau durch guten Content (informativ, unterhaltsam, inspirierend)
- Einen ersten Touchpoint zu Ihrer Marke schaffen
- Brand Awareness steigern
- Enge Bindung der Zielgruppe an die Marke durch Community Building und Management
- Verläufe steigern durch Influencer Kooperationen oder mehr Awareness
- Support durch mehr Kontakt mit den User:innen
- Einblicke in die Community und direktes Feedback

Das kann Instagram nicht



- Nutzer:innen können nicht direkt auf der Plattform kaufen, da es kein Payment System gibt
- Unmittelbar Traffic auf Ihre Website oder Shop generieren
- Immaterielle Produkte (Software, Beratung, etc.) gut darstellen



WIE FUNKTIONIERT INSTAGRAM?



DIE INSTAGRAM ALGORITHMEN

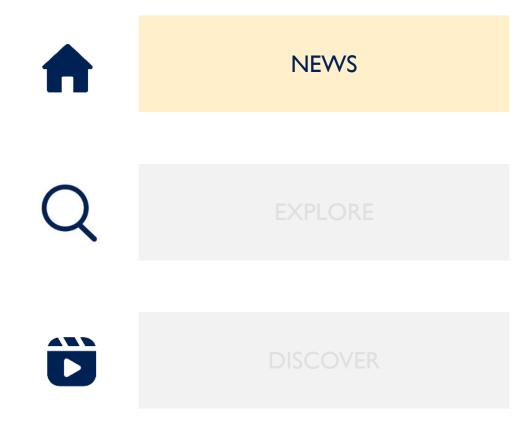
Warum nur einen wenn man mehrere haben kann?



Allgemeine Faktoren, die beeinflussen, welche Inhalte Instagram ausspielt:

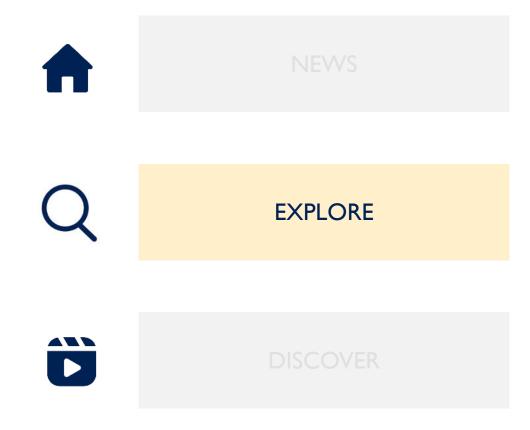
- **Beziehung:** Mit welchen Accounts wird häufig interagiert?
- Interesse: Welche Content-Formate werden häufig angesehen?
- Aktualität: Wann wurde der Beitrag gepostet?
- **Nutzungsdauer:** Wie viel Zeit verbringt der/die User:in täglich in der App?
- Häufigkeit: Wie oft öffnet der/die Nutzer:in Instagram am Tag?

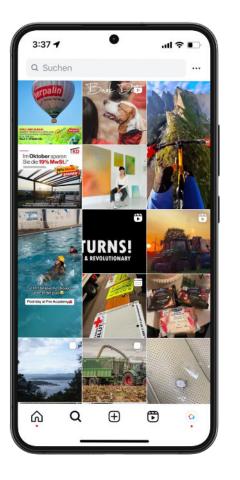




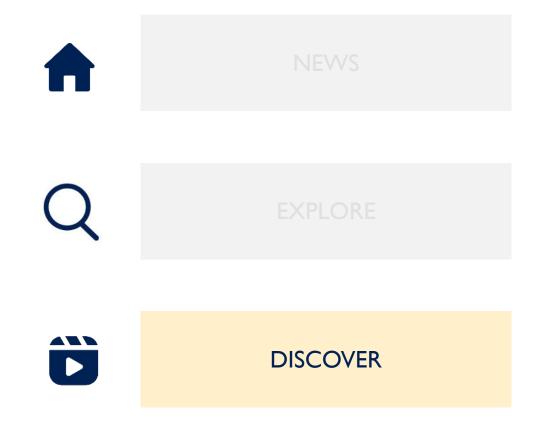








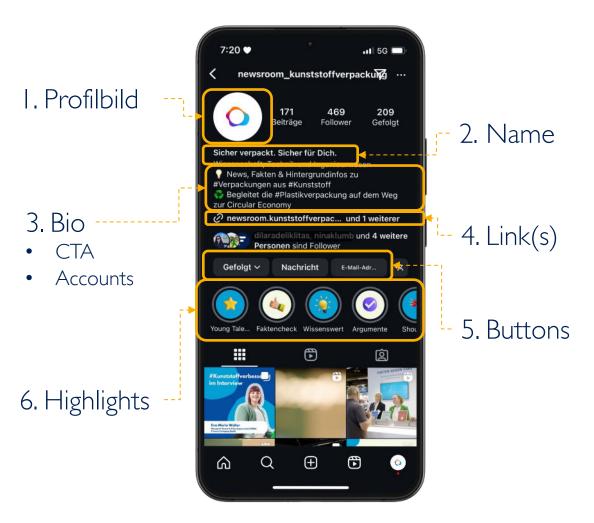














WAS FUNKTIONIERT AUF INSTAGRAM?



WELCHE THEMEN FEHLEN IHNEN IM MARKETING-MIX?

WELCHE THEMEN, DIE ZU IHREM UNTERNEHMEN PASSEN, LASSEN SICH GUT AUF INSTAGRAM DARSTELLEN UND PUSHEN?

SOLLTEN SIE BEREITS BESTEHENDE THEMEN LIEBER AUF INSTAGRAM ZEIGEN?

WAS MÖCHTEN SIE AUF INSTAGRAM ERREICHEN?

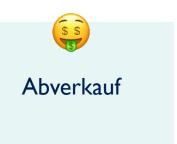


STRATEGISCHER FOKUS

Das können Sie tun



- Reels und aktuelle Instagram-Formate nutzen
- Interaktion außerhalb des eigenen Profils
- Mediabudget einsetzen



- Verlinkung auf Landingpages (Story, Bio und ggf. Shopping Feature)
- Zusammenarbeit mit Influencer:innen
- Content f
 ür die Community, nicht nur Verkaufswerbung



HR

- Unternehmenskultur authentisch darstellen
- Mitarbeiter:innen in den Fokus rücken
- Gezielte Ansprache und Themenwahl (Benefits wie Gehalt, Weiterbildungsmöglichkeiten, Wertschätzung)



B₂B

- Präsenz zeigen
- Brand Awareness durch visuelle Inhalte
- Emotionales
 Storytelling (emotional ansprechende
 Inhalte, die langfristig
 Vertrauen schaffen
 und Interesse
 wecken)



WAS ZÄHLT:

AUTHENTIZITÄT, KREATIVITÄT UND RELEVANZ.



Wie funktioniert Instagram?

Bilder/Carousels





NEWS



EXPLORE







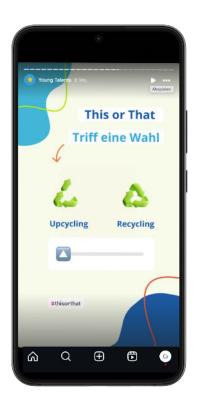


Wie funktioniert Instagram?



NEWS

Stories











Wie funktioniert Instagram?

Reels

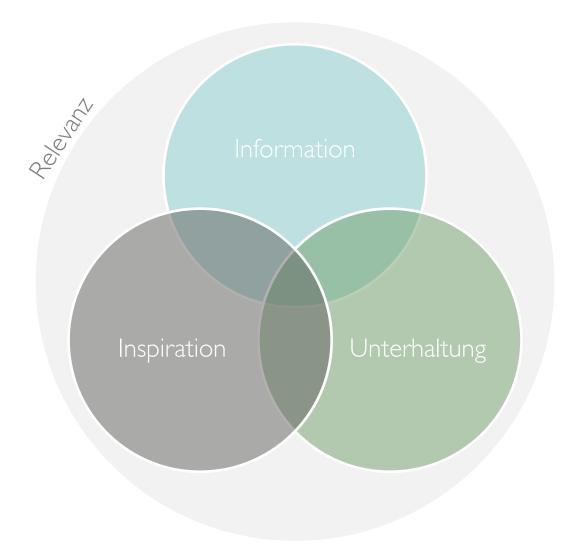






DEEP DIVE

Was macht ein gutes Reel aus?



CHECKLISTE

- ☐ Trends nutzen: Recherchieren Sie passende Trends und Sounds für Ihr Unternehmen.
- ☐ Starke Hook: Wecken Sie in den ersten 2 Sekunden das Interesse der Zuschauer:innen
- ☐ Kurz & prägnant: Halten Sie das Video so kurz wie möglich, aber so lang wie nötig (unter 90 Sekunden für maximales Engagement).
- ☐ Untertitel verwenden: Bei gesprochenen Inhalten sind Untertitel Pflicht.
- ☐ Qualität beachten: Vermeiden Sie Wasserzeichen, fehlenden Ton, Ränder oder zu viel Text das führt zu einer Abstrafung.



REELS VS. STORIES

Wo liegt der Unterschied?



REELS SIND...

- im 9:16 Format
- geeignet f
 ür kurzweiliges Storytelling
- 15 90 Sekunden lang
- sound-lastig



STORIES SIND...

- im 9:16 Format
- Nur 24h sichtbar, wenn sie nicht in den Highlights gespeichert werden
- Geeignet, um mit der Community zu interagieren (über Q&As, Fragensticker, etc.)













gut für die Follower:innen-Bindung an den Account



meist weniger aufwendig in der Produktion als Reels



unabhängig von Trends



nicht geeignet, um eine große Reichweite aufzubauen

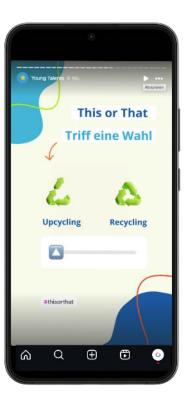


Wie funktioniert Instagram?

Bilder/Carousels



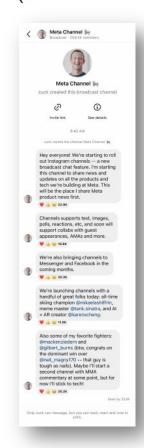
Stories



Reels



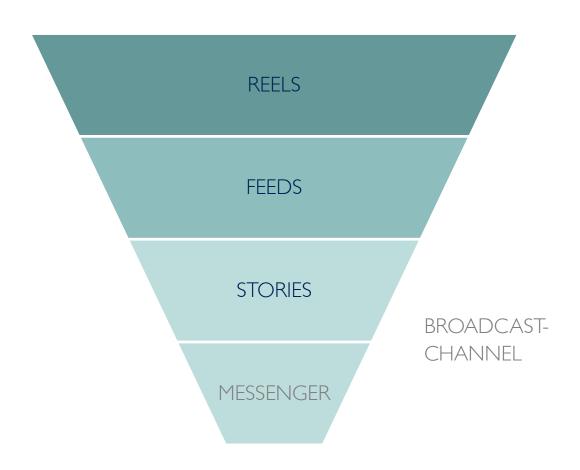
(Broadcast Channel)



Quelle: META (2023)



- Das Content-Format bestimmt die Reichweite
- User:innen bestimmen Zweck und Informationsniveau des Formats
- Alle Kanäle müssen bespielt werden, um langfristig Erfolg zu haben





DO'S AND DONT'S - WAS AUF INSTAGRAM SONST NOCH ZU BEACHTEN IST



COMMUNITY AUFBAU

Was wirklich hilft

• Schnell reagieren: Beantworten Sie Nachrichten und Kommentare zügig – Follower*innen erwarten häufig eine Antwort innerhalb von 24 Stunden.



- Sprache der Zielgruppe: Passen Sie die Sprache an Ihre Zielgruppe an (z. B. "Du" oder "Sie").
- Follower kennenlernen: Nutzen Sie Umfragen und Fragen-Sticker, um mehr über die Vorlieben und Meinungen Ihrer Follower*innen zu erfahren.
- Erwähnungen überwachen: Überprüfen Sie regelmäßig, wo und wie Sie erwähnt werden, um keine Vertaggung zu übersehen.
- Konstruktive Diskussionen: Fördern Sie Diskussionen in den Kommentaren und fragen Sie bei unklaren Aussagen freundlich nach.

Zusätzlicher Tipp:

• Authentizität schaffen: Menschen folgen Menschen – eine persönliche Ansprache oder der direkte Kontakt mit Ihrem Team kann den Community-Aufbau stärken. Zeigen Sie sich selbst oder eine/n Vertreter:in des Unternehmens, um eine persönlichere Verbindung zu Ihrer Community aufzubauen.



COMMUNITY MANAGEMENT



Do's and Don'ts

Do's:

- Seien Sie aktiv: Posten Sie nicht nur auf Ihrem eigenen Profil, sondern interagieren Sie mit Ihrer Zielgruppe. Liken, teilen und kommentieren Sie Beiträge auch bei anderen oder sogar Konkurrenzunternehmen.
- Schnell reagieren: Antworten Sie zügig auf Nachrichten und Kommentare, aber mit Bedacht besonders bei negativen Kommentaren.
- Kommentare moderieren: Löschen oder blenden Sie beleidigende oder diskriminierende Kommentare aus. Sachliche Kritik sollte jedoch beantwortet werden.
- **FAQ erstellen**: Erstellen Sie Textbausteine für häufig gestellte Fragen, um schneller reagieren zu können.
- Dialog führen: Gehen Sie auf Kommentare ein, stellen Sie Rückfragen und treten Sie in einen sinnvollen Dialog mit Ihrer Community. *Optional:* Weisen Sie gelegentlich auf Ihre Website oder Ihren Shop hin, aber nur bei echtem Interesse nicht zu häufig.

Don'ts:

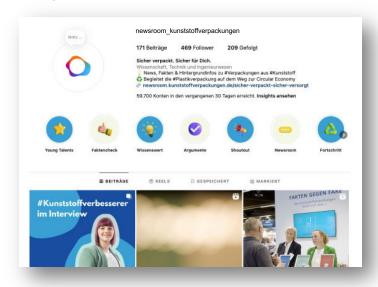
- **Beleidigend reagieren:** Bleiben Sie stets professionell, auch bei kritischen Kommentaren. Löschen oder melden Sie beleidigende Inhalte, anstatt sich auf öffentliche Diskussionen einzulassen.
- Nicht auf einen Shitstorm vorbereitet sein: Legen Sie einen Notfallplan für mögliche Shitstorms an und reagieren Sie schnell und professionell, falls es dazu kommt.
- Zu wenig Ressourcen einplanen: Community Management erfordert Zeit je nach Größe Ihres Profils sollten Sie mindestens I-3 Stunden täglich einplanen.
- Insights ignorieren: Überprüfen Sie regelmäßig Ihre Engagement-Rate und andere KPIs, um den Erfolg Ihres Community Managements zu messen.
- Kritische Kommentare löschen: Löschen Sie legitime Kritik nicht einfach, sondern reagieren Sie sachlich darauf, um Vertrauen aufzubauen.



BETTER TOGETHER

Synergien bilden und voneinander profitieren

Folgen Sie schon?



Seiten taggen

@newsroom_kunststoffverpackungen

Mit den Inhalten interagieren

- Kommentieren
- U

Teilen

 \forall

• Speichern

 \Box

Liken

 \Diamond

Hashtags nutzen

- #PackTheFuture
- #SicherVerpackt
- #Kunststoffverbesserer

Nutzen Sie schon "Collab Posts"?

- Mehr Reichweite und Sichtbarkeit
- Zugang zu neuen Zielgruppen
- Höhere Engagement Rate
- Abwechslungsreiche Inhalte





INSTAGRAM

Das Wichtigste auf einen Blick

- Regelmäßigkeit: 3-5 Posts pro Woche, Hauptsache konsistent.
- Content-Formate: Setzen Sie auf Abwechslung Reels, Stories, Carousels und Posts erhöhen die Reichweite.
- Qualität zählt: Hochwertige, außergewöhnliche Bilder und Videos steigern die Aufmerksamkeit.
- Originalität vor Wiederverwendung: Nutzen Sie die Co-Posting-Funktion und setzen Sie auf originalen Content.

- Gezielter Einsatz von Hashtags: Verwenden Sie 5-8 spezifische Hashtags pro Beitrag.
- Interaktion fördern: Setzen Sie einen überzeugenden Call-to-Action und sprechen Sie Ihre User aktiv an.
- Richtiger Zeitpunkt: Posten Sie zur optimalen Zeit für maximales Engagement.
- Trends nutzen: Verwenden Sie trending Sounds und Trends, die zu Ihrem Unternehmen passen.



Q&AJETZT DÜRFEN SIE UNS FOLGEN...
ODER FRAGEN!





Kommunikation weiterdenken!